

Die erfolgreiche Führungspersönlichkeit in der Getränkebranche

Aktuelles
Programm
für 2024!

- Führen
- Delegieren
- Motivieren
- Ziele setzen und erreichen

Ein zweitägiges Intensivtraining für
Führungs-kräfte mit Hannes Biller.

Helfen Sie Ihren **Mitarbeitern** motivierte,
engagierte **Leistungsträger** zu werden und
gewinnen Sie gleichzeitig mehr **Zeit für sich!**

Der Ort: die **Fraueninsel im Chiemsee**
Speziell am Abend werden wir auf der Insel
fast alleine sein.

Die Gelegenheit an diesem **Kraftort** auch
Kraft für die Herausforderungen der Zukunft
zu schöpfen.

Ihr

Hannes Biller



Die erfolgreiche Führungspersönlichkeit in der Getränkebranche

Erfolgreich führen und motivieren?

Worum geht es?

Möchten Sie Ihre Führungsfähigkeiten wirkungsvoll weiterentwickeln? Dieses motivierende Intensivtraining zeigt Ihnen konkret den Weg dazu.

Wer sicher auftritt und positiv kommuniziert, wird seine Mitarbeiter für sich und seine Ideen gewinnen. Glaubwürdigkeit, Vertrauen und Sympathie prägen solche Führungskräfte. Darum geht es bei diesem Training. Um dieses Ziel zu erreichen haben wir speziell für aktive Außendienstmitarbeiter und Bereichsleiter dieses Training konzipiert.

Egal ob Sie zwei, 10 mehr Mitarbeiter leiten: Mit diesem Training werden Sie Ihre Führungsqualifikation spürbar verbessern!

Die Trainingsziele

- Sie setzen sinnvolle Führungstechniken gekonnt ein.
- Sie führen Ihre Mitarbeiter in kritischen Situationen sicher zum Ziel.
- Sie gehen mit Widerständen bei Veränderungen souverän um.
- Sie gewinnen mehr Zeit für sich und wichtige Aufgaben
- Sie erhöhen die Eigenverantwortung Ihrer Mitarbeiter und steigern so ihre Motivation

**Damit Führen
Freude macht –
Ihnen und Ihren
Mitarbeitern!**

Der erste Trainingstag:

- **Resilienz: Mit innerer Stärke zu mehr Gelassenheit**
 - Die 10 Resilienzfaktoren
 - Mit dem persolog® Resilienz-Modell die innere Widerstandskraft entdecken
 - Herausforderungen mit Gelassenheit meistern
- **Ziele vereinbaren, umsetzen und kontrollieren**
 - Welche Ziele setzen wir uns für die Zukunft?
 - Wie kann ich meinen Kunden klare Ziele vermitteln und sie dafür motivieren?
- **Motivation – viel mehr als ein Schlagwort**
 - Wie kann ich sie bei mir und meinen Kunden stärken?
 - Fördern und fordern im ausgewogenen Verhältnis?
- **Der magische Kommunikationsstil**
 - Die vier „BRAV-Reflexe“ und wie man sich davon befreit
 - Schwierige Kunden „artgerecht“ behandeln

Die erfolgreiche Führungspersönlichkeit in der Getränkebranche

Erfolgreich führen und motivieren?

Ihr konkreter Nutzen

- Das Knowhow und die Tiefe des persolog® Resilienz-Modells helfen in vielen Lebensbereichen weiter, nicht nur im Unternehmen sondern auch persönlich. Die Teilnehmer bekommen ein Verständnis dafür, was resiliente Persönlichkeiten ausmacht und wie sie Menschen dabei unterstützt ihre Widerstandskraft zu steigern.
- Sie lernen den magischen Kommunikationsstil als geniales Tool zu nutzen und Anerkennung und Kritik richtig zu geben.
- Sie profitieren von praxisnahen Beispielen und Übungen, mit denen sie erfolgreiche Kundenkommunikation richtig einsetzen
- Zum Abschluss erhalten Sie ein detailliertes Teilnahme-Zertifikat.



2.

Der zweite Trainingstag:

- **Der magische Kommunikationsstil im Jahresgespräch**
 - Einwandbehandlung ohne Wenn und Aber
- **Kritisieren – ohne zu verletzen**
 - Wie kritisiere ich konstruktiv?
 - Wie verhalte ich mich in schwierigen Kundengesprächen?
- **Mein persönlicher Kommunikationsstil**
 - Die erfolgreichen Grundsätze der Menschenführung
 - So verbessere ich meine Kommunikation mit meinen Kunden
- **Meine persönliche Konsequenz**
 - Wie setze ich Prioritäten, ohne Kunden zu demotivieren?



■ Der besondere Ort

Kloster Frauenwörth im Chiemsee
gegründet 782 durch Bayernherzog Tassilo III. und einer der starken Kraftorte im Chiemgau.
Wir wohnen direkt in der Abtei in einfachen, aber behaglichen Zimmern.
Genießen Sie in diesen zwei Tagen die Ruhe der Insel mit nur 250 Bewohnern.

■ Termin: Noch nicht festgelegt

Treffpunkt am Anreisetag um 15:00 Uhr zu einer exklusiven Besichtigungstour im Hause
„Kymsee-Whisky“, Gewerbestraße 1, 83355 Grabenstätt

Whisky-Tasting Teil I mit Inhaber Oliver Lange

anschließend gesammelte Weiterfahrt nach Gstadt und übersetzen auf die Insel.

18:00 Uhr gemeinsames Abendessen beim Klosterwirt

19:30 Uhr Whisky-Tasting Teil II mit Hannes Biller oder zur freien Verfügung

Am Morgen und Abend Yoga-Übungen – Teilnahme freiwillig.

Ende des Seminars am Samstag um 16:00 Uhr.

Für eine evtl. private Verlängerung des Aufenthalts sind die Zimmer auch noch bis Sonntag reserviert.

■ Ihre Investition für Ihren Erfolg

Die Abrechnung erfolgt nach Trainingstagen bzw. Beratungs-/Ausarbeitungstagen,
so dass Sie jederzeit klar kalkulieren können.

■ Die Tagessätze betragen:

Beratungs-/Ausarbeitungstag	1150,-- Euro
Trainings-/Workshoptag	2450,-- Euro
Teilnehmerunterlagen/Selbstkosten	69,-- Euro
Reisekosten	0,75 Euro/km
Übernachtung/Verpflegung nach Beleg, zzgl. MwSt.	

1. Stufe: Zusammenstellen und Vorbereitungen des Trainingsprogramms:

„Die erfolgreiche Führungspersönlichkeit in der Getränkebranche!“ zusammenstellen der
Teilnehmerunterlagen sowie sämtliche organisatorischen Vorbereitungen

= 1 Ausarbeitungstag

2. Stufe: Durchführung des Trainingsprogramms:

„Die erfolgreiche Führungspersönlichkeit in der Getränkebranche!“

= 2 Trainingstage à 2450,- Euro

Teilnehmerunterlagen zum Selbstkostenpreis

pro Teilnehmer 69,-- Euro

zzgl. der Reisekosten/Übernachtungen